

FORMATIONS FFDM VENTE 2024

Indicateurs de Performance

Vente I - Se connaître et Prospecter

Session des 9 et 10 janvier 2024

12 participants- 12 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	98%
Taux de satisfaction contenu formation	90%
Taux de satisfaction conditions d'accueil	100%
Taux de satisfaction formateur	100%

Remarques
Formation dynamique avec beaucoup d'échanges et très constructive
Très bonne formation, dynamique !
Excellente formation tant dans le programme, le déroulement, les conditions d'accueil que l'animation
Merci à Jean-Pascal pour son professionnalisme, sa convivialité, sa sympathie, et la qualité de sa formation.
Formation animée et très pratique
Très dynamique et ludique. Capte l'ensemble de l'assemblée.

Vente I - Se connaître et Prospecter

Session des 15 et 16 janvier 2024

9 participants- 9 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	100%
Taux de satisfaction contenu formation	95%
Taux de satisfaction conditions d'accueil	100%
Taux de satisfaction formateur	100%

Remarques
Jean-Pascal a de l'avenir dans ce métier. À poursuivre.
Au top, un grand merci !! On attend le passage au juste prix.
Ravie de la formation, hâte de faire la 2ème session.
Très intensif / Intéressant / Utile
Bravo Jean-Pascal pour cette formation !
Excellente formation qui passe trop vite.
Très bonne formation. Merci Jean-Pascal.

FORMATIONS FFDM VENTE 2024

Indicateurs de Performance

Vente II - Vendre et Négociateur

Session des 20 & 21 février 2024

12 participants- 10 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	100%
Taux de satisfaction contenu formation	92%
Taux de satisfaction conditions d'accueil	96%
Taux de satisfaction formateur	100%

Remarques
Formation complète, dynamique. Conditions d'accueil idéales.
Formation/ Organisation/ Accueil : parfait.
Excellente formation, y a plus qu'à...
Top !
Très bonne formation, ludique et dynamique
Formation très participative, très intéressante et dynamique

Vente I - Prospector

Session des 27 & 28 février 2024

12 participants- 11 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	96%
Taux de satisfaction contenu formation	97%
Taux de satisfaction conditions d'accueil	100%
Taux de satisfaction formateur	99%

Remarques
Belle surprise. Formation ludique et interactive qui nous a amenés vers les objectifs de la formation.
Jean-Pascal, le formateur, est très professionnel.
Nous avons été très bien accueillis. Merci.
Nickel !
Merci.
Aborder le sujet de Manier est un vrai plus ! Merci.
Formation très enrichissante avec un groupe super. Apprentissage des bonnes méthodes. Ce fut un réel plaisir d'assister à cette formation.
Formation très enrichissante, ludique, qui permet de faire participer le groupe. La méthodologie permet de mettre en confiance avant les exercices réels.
Le blind test est indispensable après le déjeuner.
Formation à la prospection pour des commerciaux moins adapté à mon poste.

FORMATIONS FFDM VENTE 2024

Indicateurs de Performance

Vente I - Prospector

Session des 5 & 6 mars 2024

9 participants- 9 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	100%
Taux de satisfaction contenu formation	98%
Taux de satisfaction conditions d'accueil	100%
Taux de satisfaction formateur	100%

Remarques
Merci.
Formation très ludique
Jean-Pascal Mollet, le formateur, est au top

Vente I - Prospector

Session des 7 & 8 mars 2024

12 participants- 12 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	95%
Taux de satisfaction contenu formation	95%
Taux de satisfaction conditions d'accueil	100%
Taux de satisfaction formateur	100%

Remarques
Excellente formation dans la joie et la bonne humeur et avec professionnalisme
On ne peut pas deviner un flipper en 5 questions. Très bon formateur, très pédagogue
Very nice training
Merci à la FFDM et à Jean Pascal Mollet, le formateur, c'était top !
Toujours constant. Très bon.
Nickel
A conseiller
J'ai passé deux merveilleuses journées, enrichissantes dans tous les sens du terme ! Merci !
Formation ludique et facile à comprendre.

Vente II - Vendre & Négociateur

Session des 19 & 20 mars 2024

10 participants- 10 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	100%
Taux de satisfaction contenu formation	99%

FORMATIONS FFDM VENTE 2024

Indicateurs de Performance

Taux de satisfaction conditions d'accueil	100%
Taux de satisfaction formateur	100%

Remarques
Parfait, très bonne maîtrise!
Super formation avec un super formateur et un groupe d'enfer. Merci pour tout.
Excellent, rien à ajouter !
Parfait !
Formation très complète
Impeccable !

Vente II - Vendre & Négocier

Session des 9 & 10 avril 2024

11 participants- 11 évaluations

Taux de présence par rapport aux inscrits	100%
Taux de satisfaction globale	98%
Taux de satisfaction contenu formation	96%
Taux de satisfaction conditions d'accueil	98%
Taux de satisfaction formateur	100%

Remarques
Un chef d'œuvre
Bravo !
Formation au top. Au plaisir de peut-être revenir.
Beaucoup d'interactions ce qui permet d'être mobilisé durant toute la formation