



Fédération française de la distribution
et de la transformation des métaux

Catalogue de formations 2026

Nos formations sont réservées aux entreprises
adhérentes et partenaires de la FFDM

La **FFDM forme les dirigeants et les collaborateurs des entreprises adhérentes** de la Fédération Française de la Distribution et de la transformation des Métaux. L'objectif est de les aider à être plus performants dans leur métier et les initier aux évolutions actuelles et futures de leur environnement.



PERFORMER

Nous vous proposons des formations pour renforcer vos compétences et vous aider à performer grâce à :

- Deux nouvelles formations pour vous accompagner sur les risques des addictions et substances en entreprise et la sécurité au travail,
- Nos formations « Produits » exclusives : Aciers Carbone, Aciers Inoxydables et les documents de contrôle-certificats matières des produits métallurgiques,
- Nos formations consacrées à la Vente : Prospective, Vendre et Négocier,
- Nos formations RH : Fédérer une équipe intergénérationnelle, Endosser mon nouveau rôle de manager, Mieux recruter et fidéliser les talents.



S'ADAPTER

Nous vous proposons des formations afin de vous accompagner et faire face aux évolutions de votre environnement professionnel grâce à :

- Un parcours formation dédié à l'Intelligence Artificielle afin de l'appréhender dans vos actions quotidiennes et de créer vos propres agents IA,
- Le digital avec les fondamentaux de LinkedIn,
- Une formation pour acquérir les fondamentaux de la RSE (Responsabilité Sociétale des Entreprises).



NOUVEAUTÉS 2026

Sécurité au travail : mobiliser ses équipes et maîtriser ses obligations (2 journées)

A destination des dirigeants, managers SST et RH

Dans un contexte où la prévention des risques et la culture sécurité sont devenues des priorités majeures, les managers jouent un rôle essentiel pour protéger leurs équipes et assurer la performance globale de l'entreprise. Au-delà du respect des obligations légales, leur posture et leur capacité à influencer, les comportements déterminent la qualité et la durabilité des pratiques de sécurité au quotidien.

Cette formation vise à renforcer à la fois la compréhension des responsabilités juridiques et morales en cas d'accident, et la maîtrise d'outils concrets permettant de motiver les équipes à adopter des comportements sûrs.

À travers des apports pratiques, des mises en situation et l'analyse de cas réels, les participants développeront une approche managériale plus efficace, responsabilisante et engagée, au service d'une culture sécurité partagée.

Session à la FFDM (Paris) : 6 & 7 octobre 2026
Tarif : 990 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

Addictions et substances : maîtriser les risques en entreprise (1 journée)

A destination des dirigeants, managers SST et RH

Les conduites addictives avec substances constituent un risque majeur pour la santé, la sécurité et la performance au travail. Managers, RH et membres du comité de direction jouent un rôle déterminant dans la prévention, la détection précoce et l'accompagnement des situations à risque.

Cette formation permettra d'apporter des repères fiables, un cadre légal opérationnel et des outils concrets pour agir avec justesse : protéger les collaborateurs, sécuriser l'activité et soutenir une culture de prévention durable au sein de l'organisation.

Session à la FFDM (Paris) : 21 mai 2026
Tarif : 550 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

Catalogue de formations 2026



S'ADAPTER



L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE NOUVELLE FORMULE !

1

Objectif Agent IA

L'IA Générative dans vos actions quotidiennes (1 journée)

À destination de l'ensemble des collaborateurs

Plongez dans une journée immersive pour comprendre, tester et prendre le contrôle des agents IA. Que vous utilisez ChatGPT, Mistral ou Copilot, vous apprendrez à exploiter leur plein potentiel pour automatiser des tâches, structurer vos processus et interagir avec des assistants intelligents conçus pour vous faire gagner du temps.

Cette formation est une entrée stratégique et pratique dans le monde des agents IA. Vous découvrirez comment ils fonctionnent, comment les paramétrier à vos besoins, et comment les intégrer efficacement à votre environnement de travail. En repartant, vous aurez les bases pour créer vos propres routines automatisées et initier un véritable changement dans votre manière de travailler.

Session à la FFDM (Paris) : 19 mai 2026

Tarif : 550 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

2

Créer ses assistants IA : 100% opérationnel, 100% personnalisé (2 demi-journées en visio)

À destination de l'ensemble des collaborateurs ayant suivis la session « Objectif Agent IA »

Après avoir suivi la session “Objectif Agents” et compris les fondamentaux de la création d'un agent IA (type GPT), cette nouvelle formation vous propose de passer à l'action. Vous serez coaché pour concevoir, tester et optimiser votre propre agent IA, parfaitement aligné avec vos enjeux professionnels.

En vous appuyant sur vos premiers prompts et vos objectifs définis lors de la session précédente, vous transformerez vos intentions en un assistant autonome, capable de répondre à des besoins métiers spécifiques. Une formation 100% pratico-pratique, avec une restitution immédiate dans votre quotidien professionnel.

Sessions en visioconférence: 27 janvier matin & 3 février 2026 matin;

2 juin matin & 11 juin 2026 matin

Tarif : 450 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

 **BOOSTEZ VOS COMPÉTENCES EN IA !**
Inscrivez-vous dès maintenant aux
2 sessions au tarif privilégié de 900 € net de taxes/pers

PERFORMER

FORMATIONS PRODUITS

Les aciers inoxydables (2 journées)

À destination de l'ensemble des collaborateurs

Les aciers inoxydables sont un monde à part et combien passionnant ! De la métallurgie (élaboration, caractéristiques mécaniques, familles d'aciers inox...) aux différentes typologies de produits inox (produit plats, produits longs, tubes et raccords), la formation abordera toutes les grandes thématiques indispensables à une bonne connaissance des aciers inoxydables. A l'issue de la formation, le participant sera capable d'appréhender n'importe quel produit inox et disposera d'outils pour conseiller et orienter le choix du client utilisateur.

Session à la FFDM (Paris) : 1 & 2 juillet 2026

Tarif : 850 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

Les aciers « carbone » (1 journée)

À destination de l'ensemble des collaborateurs

De la métallurgie des aciers à ses caractéristiques mécaniques, de la fabrication des produits transformés à chaud et à froid jusqu'au parachèvement, la formation abordera toutes les thématiques indispensables à une bonne connaissance des aciers « carbone ». A l'issue de la formation, le participant sera capable d'appréhender n'importe quel produit acier « carbone », autant dans ses différents process de fabrication que ses différentes familles de produits. Il disposera également d'outils pour conseiller et orienter le client utilisateur.

Sessions à la FFDM (Paris) : 28 janvier 2026 ; 4 novembre 2026

Tarif : 550 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

Catalogue de formations 2026



PERFORMER

FORMATIONS PRODUITS

Les documents de contrôle – Certificats matières des produits métallurgiques (1/2 journée)

À destination des dirigeants, responsables QHSE, commerciaux sédentaires et itinérants

Souvent mal identifiés et mal connus, les documents de contrôle sont à l'origine d'erreurs qui peuvent avoir des conséquences importantes pour les parties prenantes. Cette formation visera à déchiffrer les documents de contrôle afin d'en vérifier la conformité par rapport aux exigences des normes et notamment les différents certificats matière de la norme EN 10204.

Session à la FFDM (Paris) : 3 juillet 2026 matin

Tarif : 350 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)



PERFORMER

FORMATIONS RH

Endosser mon rôle de manager (2 journées)

À destination des managers en fonction depuis moins de 3 ans

La prise de fonction en tant que manager représente une étape déterminante dans la carrière professionnelle mais elle peut aussi être une source d'incertitude et de défis.

Comment passer du rôle de collaborateur à celui de manager avec succès ? Cette formation vous permettra de maîtriser les fondamentaux du management et de vous épanouir dans votre fonction. Vous repartirez avec des clés concrètes pour réussir et renforcer votre leadership au sein de votre organisation.

Session à la FFDM (Paris) : 29 & 30 septembre 2026
Tarif : 990 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

Mieux recruter et fidéliser les talents (1 journée)

A destination des dirigeants, DRH et cadres dirigeants

Les entreprises adhérentes de la FFDM connaissent des difficultés à recruter, ainsi qu'à animer et fidéliser les collaborateurs en place (intérimaires refusant de s'engager dans un contrat, départs sans préavis, absentéisme, etc.). Les réactions des jeunes collaborateurs sont mal comprises par les managers qui s'interrogent sur leurs sources de motivation. Mais la difficulté n'est pas qu'une question de différences de générations car les nouvelles façons de faire insufflées par les nouvelles générations inspirent les plus anciens : relation différente au travail (désengagement ? démission silencieuse ?), côté contestataire (exigence vis-à-vis de l'entreprise pour se réaliser). Cette formation visera à comprendre la nouvelle relation au travail et à positionner l'entreprise par rapport à ces attentes. Comment retenir les collaborateurs pour qu'ils fassent confiance à l'entreprise afin de s'y investir pleinement ?

Session à la FFDM (Paris) : 18 novembre 2026
Tarif : 550 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

PERFORMER

FORMATIONS RH

Fédérer une équipe intergénérationnelle (1 journée)

À destination des managers

Dans un monde professionnel de plus en plus diversifié, savoir réunir les forces d'une équipe composée de générations et d'aspirations différentes est un véritable atout.

Comment tirer parti de cette diversité pour maximiser la cohésion, l'innovation et la performance collective?

Apprenez à transformer les différences en complémentarité et à créer un environnement de travail harmonieux où chaque membre se sent écouté, respecté et impliqué.

Session à la FFDM (Paris) : 8 décembre 2026

Tarif : 550 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)



PERFORMER

FORMATION VENTE I

Session 1 : Prospective (2 journées)

À destination des commerciaux sédentaires et itinérants

J1 : Se connaître !

Vendre, c'est d'abord se connaître ! Comprendre comment chacun fonctionne pour mieux appréhender ses affinités et ses divergences de point de vue avec son interlocuteur. La méthode DISC est une analyse comportementale qui décrit différents styles de communication. Le modèle des couleurs permet à chacun de mieux comprendre sa zone de confort et d'inconfort, de prendre conscience de ses forces et de ses faiblesses. **Elle est un préalable à toute formation sur la vente.**

J2 : Prospective

Cette formation donnera aux stagiaires les tenants et les aboutissants de la prospection téléphonique et également la prospection sur les réseaux sociaux. De la préparation d'un entretien à l'accroche, elle reposera essentiellement sur des exercices de mise en situation.

Session à la FFDM (Paris) : les 25 & 26 mars 2026

Tarif : 990 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

FORMATION VENTE II

Session 2 : Vendre et Négocier (2 journées)

À destination des commerciaux sédentaires et itinérants

J1 : Vendre

La vente est un sujet vaste, dans lequel il y a toujours à apprendre, y compris pour les vendeurs les plus confirmés. Le formateur va s'appuyer sur les 7C de la vente (Concevoir et Contact, Connaître et Comprendre, Convaincre, Conclure et Conserver) ainsi que sur les outils et le savoir-faire pour aboutir avec succès au processus de vente !

J2 : Négocier

Chaque vendeur a été confronté un jour ou l'autre à une négociation difficile, voire qui n'a pas abouti. Négocier n'a rien d'un long fleuve tranquille ! Comment se donner toutes les chances pour obtenir gain de cause ? La formation vise, par des méthodes éprouvées et par la pratique, à structurer la négociation et opter pour une stratégie gagnante.

Sessions à la FFDM (Paris) : 20 & 21 janvier 2026 ; 8 & 9 juillet 2026

Tarif : 990 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)



S'ADAPTER

FORMATION DIGITALE

LinkedIn, un réseau social au service de votre stratégie d'entreprise (1 journée)

À destination des dirigeants et responsables communication, marketing, ressources humaines, emploi formation

LinkedIn est devenu le réseau social incontournable des entreprises et des professionnels, numéro un en France, permettant de nouer des contacts privilégiés avec partenaires, clients et prospects : augmentation du réseau de contacts professionnels, amélioration de la visibilité, consolidation de la notoriété et de l'e-réputation, recrutement de talents.

Session à la FFDM (Paris) : le 24 juin 2026
Tarif : 550 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

FORMATION RSE

Acquérir les fondamentaux de la RSE (1 journée)

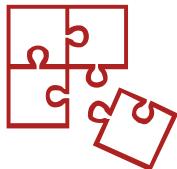
À destination des dirigeants et cadres dirigeants, des responsables ou pilotes RSE

Cette formation permettra d'aborder tous les fondamentaux de la RSE, ses origines et ses définitions, ses questions centrales en lien avec les stratégies d'entreprise, ainsi que les textes et les normes de référence indispensables. A l'issue de cette formation, le participant sera capable d'appréhender dans sa globalité ce sujet large, complexe et multiforme.

Session à la FFDM (Paris) : le 15 octobre 2026
Tarif : 550 € net de taxes / personne

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)



A LA DEMANDE

*Si vous le souhaitez, nous pouvons organiser une formation à votre demande.
Pour ce faire, n'hésitez pas à contacter notre référent pédagogique, philippine.bouilly@ffdm.fr*



Formations Produits

L'aluminium et ses alliages

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)



Formations Assurance-crédit

Comment gérer son risque client ?

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)



Formations digitales

Décryptage des réseaux sociaux, les outils de communication d'aujourd'hui

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

Référencement Google

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

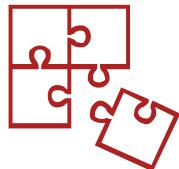


Formations RSE

Faire adhérer et mobiliser autour d'une démarche RSE

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)



A LA DEMANDE

*Si vous le souhaitez, nous pouvons organiser une formation à votre demande.
Pour ce faire, n'hésitez pas à contacter notre référent pédagogique, philippine.bouilly@ffdm.fr*



Formations RH-Management

Mener les entretiens individuels

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

Les clés d'un management efficace

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

Manager une équipe hybride (télétravail, présentiel)

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

Les fondamentaux de la méthode Lean

[Accéder au programme](#)

[Accéder aux indicateurs de performance de la formation](#)

LIEU DE FORMATION

Toutes nos formations se déroulent à la FFDM, 65 avenue Victor Hugo, 75116 PARIS.

[Accéder au plan d'accès à la FFDM](#)

La **FFDM** se tient à la disposition de ses adhérents et peut s'adapter à vos besoins en formation. Nous pouvons concevoir et organiser des formations au sein même de votre entreprise. N'hésitez pas à contacter notre Délégué général, [David Robert](#).

ACCESSIBILITE

Nous accordons une grande importance à ce que toutes les personnes puissent accéder à nos formations dans les meilleures conditions. Nous nous adaptons afin de prendre en compte toutes les situations de handicap ([accéder à la Charte handicap de la FFDM](#)). Si vous souhaitez nous communiquer une situation de handicap, merci de contacter notre référent handicap, [Philippe Bouilly](#). Notre référent administratif, [Marie Gouillart](#), se tient également à votre disposition.

Nos locaux se situent au premier étage et sont accessibles par ascenseur. La salle de formation, le lieu de restauration ainsi que les sanitaires se situent au même niveau. Nous disposons également d'un matériel pédagogique (pack visioconférence) pour suivre nos formations à distance dans les meilleures conditions.

Un problème, une réclamation, une suggestion ?

Si vous avez une demande, rencontrez un problème au cours de la formation ou souhaitez nous faire part d'une réclamation, n'hésitez pas à contacter notre Délégué général, [David Robert](#), ou notre référent administratif, [Marie Gouillart](#).

Vos contacts formation : [Organigramme](#)

Certification Qualiopi



La certification Qualiopi a été délivrée à la FFDM au titre de la catégorie Actions de Formation, le 10 mars 2022 pour une durée de trois ans.

Un audit de surveillance a été réalisé le 14 décembre 2023 pour lequel nous avons obtenu un certificat de maintien.

Un audit de renouvellement a été mené le 29 novembre 2024 pour lequel nous avons obtenu un certificat de maintien.

Véritable marque de confiance, ce label constitue la reconnaissance de notre professionnalisme et de notre engagement dans une démarche de qualité et d'amélioration continue.

Accéder au [certificat Qualiopi](#) de la FFDM

En quoi consiste la marque Qualiopi?

Source : Ministère du travail et de l'emploi

La marque Qualiopi vise à :

- Attester de la qualité du processus mis en œuvre par les prestataires d'actions concourant au développement des compétences ;
- Permettre une plus grande lisibilité de l'offre de formation auprès des entreprises et des usagers.



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie

suivante :

ACTIONS DE FORMATION



FFDM

65 avenue Victor Hugo
75116 Paris
Tél. : +33 (0)1 45 00 72 50

ffdm@ffdm.fr
www.ffdm.fr